FACTORING

Flexible Liquidität **für den Mittelstand**

Wir unterstützen Unternehmen mit maßgeschneiderten Factoring-Lösungen, die Liquidität schaffen, Risiken reduzieren und Freiräume für Wachstum eröffnen.

1–90 Mio. €	B2B	Echtes Factoring
typischer Jahresumsatz	ausschließlich gewerbliche Forderungen	inklusive Risikoübernahme

FACTORING NACH BEDARF

Unsere Lösungen

Full-Service-Factoring
Finanzierung, Übernahme des Ausfallrisikos und professionelles Debitorenmanagement.

Inhouse-Factoring
Finanzierung und Risikoübernahme. Das Debitorenmanagement verbleibt beim Kunden.

Ausschnitts-Factoring
Finanzierung ausgewählter Debitoren, bei Bedarf bis hin zu einem einzelnen Debitor. Hohe Konzentrationen können zusätzliche Sicherungsmaßnahmen erfordern.

Offenes oder stilles Factoring
In der Regel arbeiten wir offen. Stille Lösungen setzen eine hohe Factorabilität und eine sehr gute Kundenbonität voraus. Einzelne Debitoren können bei Bedarf still behandelt werden.

Export-Factoring
Deutschland, Europäische Union, Schweiz und OECD-Staaten. Weitere Länder prüfen wir im Einzelfall.

Ausschließlich echtes Factoring
Wir übernehmen das Delkredererisiko für angekaufte, wirtschaftlich einwandfreie Forderungen.

FACTORING

Passend für Ihr Geschäftsmodell

Für wen wir arbeiten

- Kleine und mittelständische Unternehmen mit Jahresumsätzen zwischen 1 Mio. Euro und etwa 90 Mio. Euro
- Ausschließlich Geschäft zwischen Unternehmen (B2B)
- Produzierende Unternehmen und Großhandel
- Dienstleistungsunternehmen, insbesondere Transport, Logistik und Zeitarbeit

Typische Anlässe

- Finanzierung von Wachstum
- Verbesserung der Liquidität
- Turnaround- und Transformationssituationen
- Unternehmensnachfolgen sowie M&A-Prozesse

Voraussetzungen

- Rechnungen gegen gewerbliche Kunden
- Möglichst wiederkehrende Geschäftsbeziehungen
- Vereinbarte Zahlungsziele
- Vollständig erbrachte und eindeutig nachweisbare Lieferung oder Leistung
- Rechnungsstellung erst nach vollständiger Leistungserbringung
- Keine wesentlichen Rückgabe- oder Verrechnungsrechte

Hinweis: *Bau- und Handwerksleistungen, klassische Projektgeschäfte sowie Teil- oder Abschlagsrechnungen sind in der Regel nur eingeschränkt geeignet.*

Wie wir entscheiden

Die Forderungen
Wir prüfen die Factorabilität: Sind die angekauften Forderungen rechtlich und wirtschaftlich durchsetzbar?

Das Grundgeschäft
Wir möchten das Geschäftsmodell verstehen. Leistungserbringung und Leistungsnachweise müssen nachvollziehbar sein.

Der Kunde
Persönliche Beziehungen und Vertrauen spielen eine zentrale Rolle. Vor Vertragsabschluss findet grundsätzlich ein Gespräch vor Ort statt.

Die Forderungsstruktur
Wir analysieren Altersgliederung, Rechnungsanzahl, Rechnungsgrößen und weitere Strukturmerkmale.

Die Debitoren
Wir bewerten Zahlungsverhalten, Limitabdeckung, Konzentrationen, Anzahl und Branchenrisiken.

Die finanzielle Situation
Die klassische Bonität ist nicht allein ausschlaggebend. Wesentlich sind eine tragfähige Unternehmensstruktur, keine Überschuldung und die nachhaltige Kapitaldienstfähigkeit.

Liquidität. Sicherheit. Persönliche Betreuung.
Factoring-Lösungen, die zu Ihrem Unternehmen passen.

Close Brothers Factoring GmbH
Stand: September 2026