

Unsere Kernkompetenz ist Factoring.

Wir kaufen die Forderungen unserer Kunden in dem Moment, in dem sie entstehen. Keine fälligen oder notleidenden Forderungen. Wir bieten somit Unternehmen einen weiteren Finanzierungsbaustein neben der klassischen Bankenfinanzierung.

Factoring realisiert schnell und ohne zusätzliche Sicherheiten dauerhaft die Liquidität, die in den Forderungen gebunden ist. Gleichzeitig tragen wir zu 100 Prozent das Ausfallrisiko für die angekauften Forderungen.

Wir bieten Factoring in fast allen Ausprägungen an:

- Full-Service Factoring (Finanzierung, Risikoübernahme, Debitorenmanagement)
- Inhouse Factoring (Finanzierung, Risikoübernahme)
- Ausschnitts Factoring (Bis hin zu einem einzigen Debitor. Bei hohen Konzentrationen auf einen oder wenig Debitoren bedingen besondere Maßnahmen)
- Offenes, stilles oder teilweise stilles Factoring (In der Regel (90%) offenes Factoring. Stilles Factoring bedingt zunächst eine sehr gute Bonität des Factoringkunden. Einzelne Debitoren werden im Bedarfsfall still gehandelt)
- Export Factoring (Deutschland, EU, Schweiz, OECD. Weitere Länder in der Einzelfallentscheidung)
- Echtes Factoring (ausschließlich)

Unsere Kunden:

- Kleine und Mittlere Unternehmen mit Umsätzen zwischen 100.000 Euro bis ca. 150 Mio. Euro p.a.
- Ausschließlich B-2-B Geschäft
- Produzierende Unternehmen, (Groß-)Handel, Dienstleistung (Transport, Zeitarbeit)
- Mit Bedarf an zusätzlicher Liquidität.

Voraussetzungen:

- Ausschließlich Rechnungen gegen gewerbliche Kunden
- Möglichst wiederkehrende Kunden
- Es werden Zahlungsziele vergeben
- Lieferung/Leistung muss bei Bedarf immer eindeutig nachweisbar sein (Abgezeichneter Lieferschein, Stundenzettel, etc.)
- Rechnungsstellung erfolgt nach vollständig erbrachter Lieferung/Leistung, keine Teil- oder Abschlagszahlungen (i.d.R. sind Bau- und Handwerksleistungen, ebenso wie klassisches Projektgeschäft eher ausgeschlossen)
- Besondere Abzüge, Rückgaberechte, Einreden von Seiten der Debitoren sind nicht gegeben

Unsere Risikobetrachtung / wie wir entscheiden:

1. Die Forderungen: Wir sprechen hier von der Factorabilität, sprich: sind wir jederzeit in der Lage, unsere Ansprüche aus den gekauften Forderungen geltend zu machen (selbstliquidierbar).
2. Das Grundgeschäft: Verstehen wir, was unser Kunde macht? Ist das Geschäft nachvollziehbar, die Leistung jederzeit eindeutig nachweisbar?
3. Der Kunde: Vertrauen wir dem Kunden? Unser Grundsatz ist, dass wir keinen Vertrag leben, bevor nicht mindestens ein Gespräch vor Ort stattgefunden hat. Hier geht es um die soft-facts. Mit wem haben wir es zu tun.
4. Forderungsstruktur: Altersgliederung, Anzahl Rechnungen, Rechnungsgrößen, etc.
5. Debitoren: Wer sind die Debitoren, Limitzeichnungsquote, Zahlverhalten, Konzentrationen, Anzahl, etc.
6. Bonität: Spielt eine untergeordnete Rolle. Wichtig ist vor allem, dass das Unternehmen nicht überschuldet ist und seinen Kapitaldienst noch leisten kann.

Der Ablauf:

1. Erstes persönliches Gespräch beim Unternehmen
2. Angebot (oft auch der erste Schritt)
3. Vorprüfung auf Basis der wichtigsten Unterlagen (Jahresabschluss letztes Geschäftsjahr, aktuelle BWA mit vollständigen Summen- und Saldenlisten (Sach- und Personenkonten), aktuelle OP-Listen Debitoren und Kreditoren, Konkretes Beispiel eines Geschäftsvorfalles (Rechnungskopie mit Leistungsnachweisen). Innerhalb von maximal 2 Werktagen erfolgt unsere Rückmeldung ob und wie eine Zusammenarbeit aussehen kann. Unsere Vorprüfungen sind sehr verbindlich. Lediglich wenn uns entscheidungsrelevante Informationen zu diesem Zeitpunkt noch nicht vorgelegen haben, kann es noch zu Abweichungen kommen.
4. Ausfertigung des Vertrags und Versand an das Unternehmen.
5. Nach Eingang des Unterzeichneten Vertrags und Vorliegen der restlichen prüfungsrelevanten Unterlagen benötigen wir maximal 14 Tage bis zur ersten Auszahlung an den Kunden.

Unser Versprechen:

- Schnelle und verbindliche Vorprüfungen (Max. 48 Stunden). Nachvollziehbare Entscheidungen, die auch in der laufenden Zusammenarbeit belastbar sind.
- Die erste Auszahlung an den Kunden innerhalb von maximal 14 Tagen nach Eingang des Antrags und der relevanten Unterlagen.
- Geld sofort: In der Regel erhalten unsere Kunden schon am Folgetag der Rechnungseinreichung ihr Geld.